

Autonome, à l’écoute et goût de la performance

EXPERIENCES

**Guillaume Reygner**

CV

Janvier 2019 – aujourd’hui

12mois

Champagne au mont d’or

Chargé d’Affaires Professionnels

Gestion d’un portefeuille de 300 clients sur l’agence de Champagne allant de la création d’entreprise jusqu’aux sociétés faisant un chiffre d’affaires de moins de 3 millions d’euros. Développement du portefeuille sur le domaine de l’innovation en cours d’année.



CIC – Champagne au Mont d’Or

24 ans, né le 02/10/1995

**C:\Users\guillaume.reygner\Desktop\maison.jpg**C:\Users\guillaume.reygner\Desktop\voiture.jpg**C:\Users\guillaume.reygner\Desktop\mail.pngC:\Users\guillaume.reygner\Desktop\téléphone.jpg**

SPCL – Société France Loisirs

Sept 2014 – Sept 2018

4 ans

Lyon

L’IAE de Lyon



L’IAE Lyon, école universitaire de management est aujourd’hui l’un des plus importants pôles universitaire français de formation et de recherche à la Gestion et au Management.

Chargé d’accueil

Juin 2016 - Juin 2018

2 ans

Lyon

Co – fondateur

Logiciel d’optimisation de tournées à destination des professionnels de la livraison ainsi qu’aux entreprises ayant une forte activité de livraison ou de déplacement.

Klevery

Sept 2017- Sept 2018

1 an

Champagne au mont d’or

Expert Engagements Risques  
Entreprises

Rôle indépendant dans la gestion et préparation des dossiers hors délégation des centres d’affaires pour présentation aux différents comités. Etude de faisabilité des dossiers, contacts fréquents avec les chargés d’affaires, étude juridique sur contrat bilatéral/arrangeur.



Siège Crédit Agricole Centre-Est

+336 99 04 03 69

guillaume.reygner@outlook.fr

51 Cours Richard Vitton Lyon 69003

Permis B

Langue maternelle :

Français

CONTACT

Anglais



Allemand



Pack Office



Comptabilité :

Obtention niveau 9 du DCG

ATOUTS

Après plusieurs expériences aussi bien dans la vente et le relationnelle que des expériences bancaires sur le marché de l’entreprise ainsi qu’une expérience de chef d’entreprise. Je souhaiterai rejoindre une nouvelle équipe afin de pouvoir leur apporter mon dynamisme et ma réactivité pour atteindre les objectifs fixés.

PROFIL

INTERETS

Entrepreneuriat

Presse économique

Voyages

Gastronomie

Sport

Musique

Lecture



FORMATION

2016 – 2017

Lyon, France

**IAE Business School Lyon**

Master 1 Gestion de Patrimoine – Banque et patrimoine

2013 – 2016

Lyon, France

**IAE Business School Lyon**

Licence Management et Economie Appliquée

Mention Assez Bien (13,55/20)

2017 – 2018

Lyon, France

**IAE Business School Lyon**

Master 2 Finance – Chargé d’Affaires Entreprise Alternance Mention Bien (14.62/20)

2014 –2015

12 mois

Lyon

Vente d’abonnement France Loisirs et France Loisirs + en porte à porte.

* Autonomie de gestion - Dynamisme
* Argumentaire de vente - Réactivité

Commercial en porte à porte